

3

DICAS PARA GANHAR DINHEIRO VENDENDO BRIGADEIRO

nucleoempreendedor.com

1. BOA VARIEDADE

- Algumas opções, mas não demais
- Variedade em excesso = MENOS VENDAS
- Sazonalidade



Imagem: Van Sweet

2. EMBALAGEM ATRAENTE



- Vemos o que queremos ver. Sentimos o que queremos sentir.
- Embalagem refinada = sensação de produto melhor
 - A beleza nos atrai

3. ATENDIMENTO DE QUALIDADE

- **Somos humanos.** Gostamos de fazer negócios com quem nos faz sentir bem
- Atendimento bom ajuda a manter os clientes existentes e a atrair novos
- Atendimento ruim afasta os clientes, mesmo que o produto seja excelente
- É melhor um **produto comum** com um **atendimento excelente**, que um **produto excelente** com um **atendimento ruim**.

DICAS EXTRAS

- Trabalhe com **produtos diferenciados e ingredientes de qualidade**;
- Teste **novas receitas** constantemente;
- **Troque** o leque de opções, ao menos, 2 vezes ao ano;
- Crie receitas com **produtos regionais e da estação**;
- Inove, mas também **tenha o básico**;

O MAIS IMPORTANTE: MANTENHA-SE ATUALIZADO(A)!

- **Leia livros** de diferentes assuntos
- Faça **cursos da área**, procurando conhecer técnicas diferentes
- Faça **cursos de negócios** (gestão, vendas, marketing, atendimento...)
- Visite **feiras e eventos**
- Faça contato com outros profissionais e **troque experiência**

CONHEÇA O
CURSO DE BRIGADEIRO GOURMET
MAIS BEM AVALIADO DA INTERNET!



Clique aqui e conheça o Curso de Brigadeiro Gourmet

...ou acesse:

www.nucleoempreendedor.com/curso-de-brigadeiro

OBRIGADO!

Mais informações em:

NucleoEmpreendedor.com

1. Curta o Vídeo

2. Inscreva-se no Canal

3. Compartilhe